

湖南巨满祥建设工程有限公司

信用管理制度

2025年1月1日



（目 录）

- 一、 法律法规学习制度
- 二、 信用管理机构
- 三、 法人授权委托及合同签订前的评审制度
- 四、 合同签订、履行、变更和解除制度
- 五、 客户授信与年审评价制度
- 六、 客户信用档案建立与管理制度
- 七、 应收账款与商账追收管理制度
- 八、 失信违法行为责任追究制度

法律法规学习制度

一、定期组织合同法律法规的系统学习，制订学习法律的内容、时间安排计划表，组织人员学习，并做好每次学习记录。

二、经理、各部门负责人必须带头参加合同法律法规的学习。信用管理人员、工程部、计经部、安质部、财务等部门业务人员必须经过合同法规的系统培训和考核。

三、公司分管信用工作的负责人，部门分管信用工作负责人及信用管理员定期组织活动，结合信用管理中碰到的实际问题，学习新法规，解决新问题。组织研讨会，案例分析会等，并做好书面记录。

信用管理机构、人员岗位责任制度

公司内部设立专门的信用管理机构，公司总经理为信用管理机构的分管领导，任命李江为信用管理机构负责人/经理。

一、信用（合同）管理机构职能：

1、组织宣传、贯彻合同法律法规条例，培训信用管理人员和业务人员，依法保护本企业的合法权益。

2、制定、修订本公司信用政策、信用管理制度、办法，组织实施信用管理工作的考核。

3、对客户进行资信调查，建立客户信用档案，并进行动态化管理。本制度所称客户资信调查是指公司相关部门及机构对客户的资质和信用状况所进行的调查。

客户资信调查要点主要包括：

- 1).客户基本信息
- 2).主要股东及法定代表人和主要负责人
- 3).主要往来结算银行帐户
- 4).企业基本经营状况
- 5).企业财务状况
- 6).本公司与该客户的业务往来情况
- 7).该客户的业务信用记录
- 8).其他需调查的事项

客户资信资料可以从以下渠道取得：

- 1).向客户寻求配合，索取有关资料
- 2).对客户的接触和观察
- 3).向工商、税务、银行、中介机构等单位查询
- 4).公司所存客户档案和与客户往来交易的资料
- 5).委托中介机构调查
- 6).其他

4、客户授信管理：进行客户信用审批，跟踪客户，定期对客户的信用状况统计分析。重点审批以下内容：

1. 资信资料之间有无相互矛盾
2. 我公司与该客户的业务往来情况
3. 该客户的业务信用记录
4. 其他需重点关注的事项

5、应收账款管理：控制应收账款平均持有水平，日常监督应收账款的账龄，随时将潜在的不良账款进行技术处理，防范逾期应收账款的发生。

6、利用企业征信数据库资源，帮助销售部门开拓市场。

二、信用管理员的主要职责：

- 协助合同承办人员依法签订合同，参与重大合同的谈判与签订。

- 审查合同，防止不完善或不合法的合同出现，保管好合同专用章。

- 检查合同履行情况，协助合同承办人员处理合同执行中的问题和纠纷。

- 登记合同台帐，做好合同统计、归档工作，汇总合同签订、履行以及合同纠纷处理情况。

- 发现不符和法律规定的合同行为，及时向公司领导报告。

- 参加对合同纠纷的协商、调解、仲裁、诉讼。

- 定期向公司领导汇报信用管理情况。

- 负责客户档案管理与服务。

- 配合有关部门共同搞好信用管理工作。

4、供销部门的主要职责

- 依法签订、变更、解除本部门的合同。

- 严格审查本部门所签订的合同，重大合同提交有关方面会审。

- 对所签合同，认真执行，并定期自查合同履行情况。

- 在合同履行过程中，加强与其它各有关部门联系，发现问题及时向公司领导通报。

- 本部门合同的登记、统计、归档工作。
- 参加本部门合同纠纷的处理。
- 配合企业信用管理机构做好信用管理工作。

5、财务、技术部门的主要职责

- 加强与供销等有关部门的联系，及时通报合同履行中的应收应付情况。

- 做好与合同有关的应收应付款项的统计、分析，提出处理建议。

- 解决合同履行中有关技术方面的问题。
- 依法签订、变更、解决技术合同。
- 本部门合同的登记、统计和归档工作。
- 配合企业信用管理机构做好信用管理工作。

法人授权委托书及合同签订前的评审制度

一、法人授权委托书管理制度

（一）被授予“法人委托书”者的条件

1、必须是本公司生产经营活动中确需签订合同，并具有经济工作经验的有关人员。

2、必须经过《中华人民共和国合同法》培训，考试合格，并经工作业绩审查合格者。

3、能够遵纪守法，执行好国家各项法令、法规和本企业的规章制度。

（二）“法人委托书”的申请程序

1、凡申请持证者，先由申请部门向信用管理机构提出申请，填写“参加《合同法》培训人员登记表”。

2、由信用管理机构统一组织申请持证者参加工商行政管理部门举办的《合同法》培训班，并参加考试。

3、考试合格后，申请部门按信用（合同）管理机构要求填写“法人委托书申请审批表”，并对其工作业绩进行考

核审查，再经公司人事部门和信用（合同）管理机构审核后报公司法定代表人批准，签章颁发授权证书。

（三）“法人委托书”的管理

1、信用管理机构负责“法人委托书”的申请审核、证件办理，变更、注销登记、遗失声明和监督检查等管理工作，并为公司归口管理部门。

2、本公司颁发的签订合同的“法人委托书”，采用由省工商行政管理局统一印制的“法人委托书”文本，在有效期内可连续使用，但有效期限最长不得超过两年。

3、凡不持有“法人委托书”因特殊情况需对外签约者，由所在部门向信用管理机构提出申请，经法定代表人批准，由信用管理机构具体办理一事一委托的临时“法人委托证明”事宜；未取得“法人委托书”及“法人委托证明”的其他人员一律不得对外签订合同。

4、凡持有“法人委托书”对外签订合同者，必须严格遵守本公司制定的信用管理规定和相关的配套制度，做好合同台帐记录，以备考查。

5、凡发生下列情况之一者，必须办理变更或核准注销手续：

- “法人委托书”授权内容变更；
- 证件有效期届满，不再续展；
- 持证人因工作变动，不再对外签约；
- 持证人因调离本公司、退休或死亡；
- 持证人因违反本公司管理制度，情节严重需撤消“持证人”资格；
- 持证人擅自涂改授权内容、转借和弄虚作假撤消“持证人”资格。

6、经颁发的“法人委托书”如有遗失，持证人应书面向本部门领导报告，并将本部门批示意见送信用管理机构，由信用管理机构向法定代表人或信用管理领导小组报告后，根据情况酌情处理。

7、凡核准注销人员的“法人委托书”证件，由所在部门负责收回交信用管理机构统一处理。

（四）责任

1、各部门应加强对持证人的教育和管理，凡发现严重违反本公司有关制度规定签约或利用证件进行违法活动，以及失职、渎职等给公司带来重大损失者，应依法追究责任人，同时注销证件。

2、持证人必须严格按授权范围和授权权限在有效期内签订合同，如因超越授权范围和授权权限发生的纠纷，其经济及法律责任由持证人承担。

二、合同签订前的评审制度

合同签订前实行评审制度。合同评审机构设在信用管理机构内部，组成人员包括主管副总、信用（合同）管理机构负责人、信用管理员、合同承办人、供销、财务部门负责人等。

（一）合同评审程序

1、合同承办人将合同草本及相关资料交信用管理员初审；

2、信用（合同）管理员填写合同评审表中初审记录交信用管理机构负责人审批，签署审批意见。

3、特殊/重大合同，由信用（合同）管理机构负责人组织有关部门进行会审，信用管理员汇总各部门会审意见后交信用管理机构负责人签署意见，并报主管副总批准实施。

4、信用管理员将合同评审表归入该合同档案。

（二）评审内容

1、签订合同前必须严格审查对方当事人的主体资格。

- 对法人必须审查原件或者盖有工商行政管理局复印专用章的公司法人营业执照

- 或营业执照的副本复印件。

- 对非法人经济组织，应当审查其是否按法律规定登记并领取营业执照。对分支

- 机构或是事业单位和社会团体设立的经营单位，除审查其经营范围外，还应同时审查其所从属的法人主体资格。

- 对外方当事人的资格审查，应调查清楚其地位和性质、公司或组织是否合法存

- 在、法定名称、地址、法定代表人姓名、国籍及公司或组织注册地。

2、签订合同前需要审查代理人的代理身份和代理资格。

- 代理人职务资格证明及个人身份证；

- 被代理人签发的授权委托书；

- 代理行为是否超越了代理权限或代理权是否超出了代理期限。

3、签订合同前，必须认真审查对方当事人的履约能力。对方当事人在合同中负有提供专业性较强的劳务、工程项目或限制经营项目等义务时，应当要求对方当事人提供由政府法定机构颁发的经营许可证或资质等级证书等证明。

4、签订合同前，应当仔细审查对方当事人提供的有关证明资料，必要时应到签发部门进行验证或进行实地考察，以防对方当事人伪造或变造证明材料。对方当事人提供的各种证明资料中所使用的当事人名称、印章等内容必须完全一致。

5、下列资料不能作为主体资格和履约能力的证明资料，但可归入合同档案保存，以备考查。

- 名片；

- 厂家介绍、产品介绍等资料；

- 各类广告、宣传资料；

- 各类电话、手机等通讯工具号码；

- 对方当事人提供的未经我方合同承办人见证而复制的或未与原件核对无异的复

- 印资料。

（三）特殊/重大合同的适用范围

签订的下列合同，视为重大合同：

- 订立价款在一百万元以上（建筑安装工程承包合同价款在一千万元以上）的合同；
- 投资、联营的合同；
- 涉外合同；
- 合同承办人认为需可行性审查的其他合同。

（四）特殊/重大合同评审的附加程序

1、签订特殊/重大合同，应当及时进行可行性审查。

合同的可行性审查由信用管理机构负责人组织有关部门以会签的形式进行。也可以通过召开有关部门负责人会议的形式进行。

2、签订特殊/重大合同，应当进行合法性审查。

合同的合法性审查，由合同承办人按其隶属关系，送交信用管理机构进行合法性审查。

合同签订、履行、变更和解除制度

一、合同签订管理

1、合同承办人签约前必须对对方主体资格、代理身份、代理资格、履约能力及合同可行性进行审查，并收集整理相关资料，以备合同评审机构进行评审。

2、订立合同的主体，必须是法人或者是取得营业执照的非法人经济组织。集团公司内各单位的业务部门不得以本部门的名义或擅自以其他单位、部门的名义对外签订合同。严禁其他公司或个人所办各类企业以本公司及下属单位的名义对外签订合同。

3、公司对外签订合同，应由其法定代表人或法定代表人授权的代理人进行。未经授权，任何人不得以公司名义对外签订合同。

4、严禁将合同业务介绍信转借其他单位或个人使用。介绍信的存根应当保存五年，以备核查。

5、除及时清结者外，合同应当采用书面形式，合同文本国家或省已经发布示范文本的，应当采用合同示范文本。销售部门必须使用国家统一的购销合同文本对外签订合同；外协部门必须使用国家统一的加工定做、承揽合同文本对外签订合同；供应、设备、基建部门外出采购尽可能采用统一的购销合同文本。如果没有合同示范文本，应当参照类似的示范文本。采用合同示范文本时，可以根据所订合同的具体情况依法作出补充约定。各部门所需的合同文本由公司信用管理员统一购买或定制。

6、集团公司及所属各单位的合同都应按统一规则编号。

7、合同及其有关的书面材料，应当语言规范，字迹（符号）清晰，条款完整，内容具体，用语准确、无歧义。

8、订立合同，必须完备合同条款。合同条款一般包括当事人的名称或者姓名和住所，标的，数量和质量，价款和

报酬，履行的期限、地点和方式，违约责任及解决争议的方法等。

9、订立依法可以设定担保或者对对方当事人的履约能力没有把握的合同，应当要求对方当事人依法提供保证、抵押、留置、定金等相应形式的有效担保。

对方当事人提供的保证人，必须是法律许可的具有代为清偿债务能力的法人、其他组织或者自然人。对方当事人的保证人的主体资格和清偿债务能力要参照本制度的规定进行审查。

10、对外签订合同，要明确选择纠纷管辖地，并力求选择本公司所在地仲裁机构或法院。

11、法定代表人或合同承办人应当亲自在合同文本上签名盖章。

12、签订合同，应当加盖单位的合同专用章。严禁在空白合同文本上加盖合同专用章。

- 合同专用章的申请人必须是有权对外签订合同的部门和分公司。

- 各有关部门和分公司的合同专用章由信用管理机构统一归口管理。信用（合同）管理机构负责申请报告的审批、合同专用章的登记、留样、发放和监督检查等管理工作。

- 合同专用章的刻制由信用管理机构负责。任何部门不得擅自刻制合同专用章，如发现此类行为的发生，追究责任人员的行政责任。凡需刻制合同专用章的部门和分公司，必须由申请部门提出书面申请报告，并由主管领导审批签字，同时按工作的实际需要和用途提供合同专用章刻制的数量、要求和样章草图，交信用管理机构审查后统一办理。

- 凡持有合同专用章的部门和分公司，应做到合法使用、专人保管。技术合同专用章由信用管理机构负责保管，如遇工作需要，需携带外出，应事先办理借用手续，用后立即归还。

- 合同专用章的保管使用的检查工作列入每年的合同检查范围之内。

- 合同专用章不得代用，混用。发现利用合同专用章进行违法活动，给公司造成经济损失者，依法追究其行政和法律责任。

- 凡遇合同专用章遗失，应立即向本部门领导报告，并将本部门批示意见送信用（合同）管理机构备案，在当地市级报纸上刊登遗失声明，办理相关证明材料。

- 凡遇合同专用章变更，需重新刻制，其申请程序与手续与新申请相同，原合同专用章交还信用管理机构统一处理。

- 各子公司自行刻制的合同专用章，必须到信用管理机构留样备案。

13、订立依法应当办理批准、登记、见证、鉴证、公证等特别程序的合同时，应当依法办理特别手续。

14、合同承办人应将合同的副本一份及时送交本单位财务部门备案，作为财务部门收付款物的依据。

二、合同履行管理

1、法定代表人全面负责合同的履行。合同承办单位、部门和人员具体负责其订立合同的履行。新任法定代表人应当继续履行前任法定代表人依法订立的合同。

2、在履行合同过程中，根据情况的变化，应当对对方当事人的履行能力进行跟踪调查。如发现问题，合同承办人要及时处理，必要时经单位负责人同意，可现场考核合同标的的情况和对方当事人的履约能力。

3、接收标的必须经过严格的验收或商检程序。对不符合制度的标的应在法定期限内及时提出书面异议。

4、合同结算必须通过本单位财务部门进行。对合法有效的合同，财务部门必须在合同约定的期限内结算。对未经合法授权或超权限签订的合同，财务部门有权拒绝结算。

5、凡与合同有关的来往文书、电报、电传、信函、电话记录都应作为履约证据留存。

对我方当事人的履约情况，除妥善保存有关收付凭证外，还要做好履约记录。

我方当事人收到对方当事人通过邮递方式传送的与合同有关的法律文书时，应当连同信封一并收存。通过邮递方式传送与合同有关的法律文书时，必须使用挂号信函，并保存邮局收据、回执备案。

6、信用管理员负责监督检查合同履行情况，按时间顺序及时建立合同签订与履行情况台帐。

三、合同的变更和解除

1、合同的变更与解除由合同承办人以书面形式报合同评审机构审核，批准后，尽快与对方签订变更或解除协议。

2、对方当事人作为款物接收人而要求变更接收人时，必须有书面变更协议。严禁未取得对方当事人的书面材料而凭口头约定向已变更的接收人发货或付款。

3、我方当事人遇有不可抗力或者其他原因无法履行合同时，应当及时收集有关证据，并立即以书面形式通知对方当事人，同时积极采取补救措施，减少损失。

4、发现对方当事人不履行或不完全履行合同时，合同承办人应当催促对方当事人采取有效补救措施，收集、保存对方当事人不履行合同的有关证据，及时向信用管理机构报告。

5、我方当事人因故变更或解除合同，应当及时以书面形式通知对方当事人，说明变更或解除合同的原因和请求对方书面答复的期限，尽快与对方当事人达成变更或解除合同的协议。

客户授信与年审评价制度

1、信用管理机构加强与各业务部门的联系沟通，及时掌握客户的信用信息，对客户实行分级管理，将客户的信用等级分为 A、B、C、D 四级，分别制订不同信用等级所对应的信用额度、信用期限、信用折扣。

2、信用管理机构负责建立每位客户包括名称、住所、法定代表人、注册资金、电话、信用标准（对客户资信情况进行要求的最低标准）、信用等级内容的表单，并及时进行动态更新。

3、信用管理机构负责制定客户信用申请表、客户调查表、客户信用审批表、回复客户的标准信函等表格；受理客户信用申请；采用对客户进行走访、调查、向有关部门收集客户资信状况资料等方式掌握客户信息，填写客户调查表，对客户进行信用评级，报主管副总审批后，确定信用等级，并及时回复客户。

4、对客户实行跟踪管理，补充客户信用信息，每年末对客户的信用状况进行汇总分析，形成书面的年审评价报告，并根据年审报告及时调整客户信用等级与授信额度。

5、对延迟付清款物的客户，视情节轻重给予信用等级的降级处理；对恶意拖欠款物的客户授信额度为 0，要求采用即时清结的方式或列入黑名单，拒绝业务往来。

6、各业务人员应及时收集客户信息并向信用管理机构反馈；信用管理机构应定期将客户信用状况评价结果反馈公司各相关部门。

客户信用档案建立与管理制度

1、建立完整的合同档案。档案资料包括以下内容：

- 谈判记录、可行性研究报告和报审及批准文件；
- 对方的当事人的法人营业执照、营业执照、事业法人执照的副本复印件；
- 对方当事人履约能力证明资料复印件；
- 对方的当事人的法定代表人或合同承办人的职务资格证明、个人身份证明、介绍
- 信、授权委托书的原件或复印件；
- 我方当事人的法定代表人的授权委托书的原件和复印件；
- 对方的当事人的担保人的担保能力和主体资格证明资料的复印件；
- 双方签订或履行合同的往来电报、电传、信函、电话记录等书面材料和视听材料；
- 登记、见证、鉴证、公证等文书资料；
- 合同正本、副本及变更、解除合同的书面协议；
- 标的验收记录；
- 交接、收付标的、款项的原始凭证复印件。

2、公司所有合同都必须按部门编号。信用管理员负责建立和保存合同管理台帐。

3、合同承办人办理完毕签订、变更、履行及解除合同的各项手续后一个月内，应将合同档案资料移交信用管理员。

信用管理员对合同档案资料核实后一个月内移交档案室归档。

4、各公司及部门应于每年的一月十日和七月十日前将本公司管辖范围内上年度和本年度上半年的合同统计报表报送集团公司信用管理机构。

各公司及部门应于每年的一月十日前将管辖范围内上一年度信用管理情况分析报告报送集团公司信用管理机构。

5、建立完整的客户信用资料，包括客户信用申请表、客户调查表、客户信用审批表、回复客户的标准函、客户信用表单、授信资料、年审评价报告等，并附客户概况、付款习惯、财务状况、商账追讨记录、往来银行、经营状况等调查原始资料。

6、客户信用档案的查阅需填写查阅申请单标明查阅人、查阅客户名称、查阅用途，由档案管理员填写借阅时间、归还日期。信用档案的缺失以及涉及商业秘密内容的泄漏要追究相关当事人的责任。

7、配备大专以上学历，具有数据库检索服务的能力和经验丰富的人员专（兼）职档案管理员。

8、档案管理员必须经过企业信用管理专业知识培训，考核合格后方可上岗。

应收账款与商账追收管理制度

1、建立应收账款帐目，明确应收货款，分期应收账款和应收票据的数额、期限、应付款人等内容。

2、建立应收账款账龄分析分级表，将应收账款按账龄分为合同期内、进入预警期内、到期、逾期、进入最后通牒期，进入专业追账期、付诸法律期和坏账期八级，制订相应的催收措施。

3、对应收账款加强日常监督，根据实际情况每周或每月打印出会计账上全部接近到期的应收账款记录进行分析和诊断，对每笔账款作出处理意见。

4、制订商账（逾期应收账款）追收办法，培训催收、追收人员。商账追收程序一般应包括下列步骤：

步骤	阶段	时间段	联系方法	催账形式
1	提醒客户	逾期第一天	传真	礼貌提示
2	提醒客户	以后第4天	传真	再度提示
3	了解问题	以后第4天	电话	了解客户发生了什么问题
4	第一次正式催账	以后第4天	传真	显示证据
5	严肃通知	以后第4天	传真	严肃通知
6	第二次正式催账	以后第4天	传真	显示证据
7	压迫客户式谈话	与6同一天	通话/拜访	表达不满
8	第一次经理对话	以后第3天	电话	催账级别升高
9	第二次经理对话	以后第3天	电话	最后一次谈话
10	最后通知	以后第3天	挂号信	最后通牒
11	送专业追账公司	一周以后	委托追账	与追账代理签约
12	提出法律诉讼	半年以后	委托律师	法律行动

失信违法行为责任追究制度

1、对方发生失信违法行为，可酌情采取下列措施：

- 取消赊销条件；
- 停止供货；
- 取消供货资格；
- 诉诸法律。

2、本企业发生失信违法行为的可能表现形式与纠正措施：

表现形式：

● 个人擅自以公司名义对外签订合同并违约或骗取款物；

- 产品合格率未达标；
- 拖欠货款；
- 其他。

纠正措施：及时书面告知对方，说明原由；依法赔偿对方损失；撤消过错当事人的职务、开除直至依法追究其法律责任。

3、合同纠纷处理

● 发生合同纠纷，合同承办部门、人员应立即报告分管领导或法定代表人，并通报信用管理机构，提供材料。

● 为解决合同纠纷所采取的各项措施，必须在法定的诉讼时效和期间内进行。

● 合同纠纷发生后，可以通过协商、调解、仲裁、诉讼等方式解决。合同承办部门、人员应配合好公司信用管理机构参加仲裁或诉讼。

● 发现对方当事人利用合同进行诈骗等犯罪活动时，应当立即向单位负责人报告并向公安机关报案。

● 合同发生纠纷后，需要委托代理人参加仲裁或诉讼活动的，应当及时委托有资质的代理人参与处理纠纷。

- 解决合同纠纷的申请书、起诉书、答辩书、协议书、调解书、仲裁书、裁定书、判决书的副本或正本复印件，自发出或收到之日起十日内，由承办人送交信用管理机构备案。

- 在处理合同纠纷过程中，对于可能因对方当事人的行为或者其他原因，使判决不能执行或者难以执行的案件，应当及时向法院申请财产保全。

- 合同纠纷发生后，应当依法采取一切措施，积极收集、整理有关证据。在证据可能灭失或者难以取得的情况下，应当向法院申请保全证据。

- 向法院提供原始证据时，必须先行复制，并请求法院的承办人员出具证据收执。

- 在涉及合同纠纷的诉讼或非诉讼活动中，行使可能引起国有资产流失的处分权时，应当报请有关部门公司批准。